



Kim SCHOLTEN

Née le 23/11/1994

Nationalité : Néerlandaise

☎ : +33 (0)6.75.61.12.39

💻 : kim.s47@hotmail.com

📍 : 33770 Salles

Langues :

Français ★★★★★

Anglais ★★★★★

Néerlandais ★★★★★

Allemand ★★☆☆☆



Lauréate du Grand Prix Export : mission Terrain au Kenya et en Tanzanie financé par les Conseillers du Commerce Extérieur d'Aquitaine.

Soft skills :

Empathie
Négociation
Organisation
Persévérance

Loisirs : Lecture, yoga, Krav Maga, voyages (Myanmar, Tanzanie, Kenya, USA)



Compétences clés :

Commerce : Profil chasseur

- Prospection
- Négociation
- Gestion de grands comptes
- Fidélisation des clients
- Closing
- Etudes de marché / analyse des risques
- Rédaction de business plan
- Etablissement de la stratégie commerciale
- Suivi des KPI
- Définition des objectifs
- Organisation et participation aux salons (USA, Espagne, Allemagne, France, etc.)
- Rédaction d'un plan marketing
- Gestion du réseau de distributeurs
- Recherche et négociation avec agents commerciaux

Management

- Recrutement
- Définition et suivi des objectifs
- Gestion de l'équipe commerciale
- Entretiens individuels

Administration des Ventes

- Rédaction des offres
- Envoi des ARC
- Organisation de la logistique
- Suivi de la facturation et gestion des impayés

Export

- Trilingue (français, anglais, néerlandais)
- Analyse des barrières douanières
- Dédouanement
- Incoterms
- Adaptation aux spécificités interculturelles

Informatique et web :

- Creation sites web (Wix et Wordpress)
- Langage HTML
- Langage CSS
- SEO (Search Engine Optimization) : amélioration du positionnement de votre site web sur les moteurs de recherche
- Maîtrise de Microsoft office (Word, Excel, Powerpoint, Outlook, etc.)

Expériences professionnelles

Janvier 2023 –
Novembre 2023

Proditec, Pessac (33) : Machines d'inspection pour l'industrie pharma

- Commerciale export : Responsable de zone Amérique du Nord et Europe. Produits à haute valeur ajoutée (entre 300k€ et 1,5M€), négociation avec grands groupes pharmaceutiques (Sanofi, Bayer, Pfizer, etc.)

Octobre 2019 –
Décembre 2022

Accès Innovations Services, Cestas (33) : Portes, trappes inox pour cuves

- Novembre 2020 - responsable commerciale France et export (CA +16%)
- Octobre 2019 à Novembre 2020 - attachée commerciale

2019
Stage 1 an

Pan'international, Mérignac (33) : 1^{er} réseau de Franchises de signalétique

- Responsable du Développement international, création du pôle export (implantation de la première agence en Asie, Myanmar)

2016 – 2017
Alternance

WorldCast Systems, Mérignac (33) : Solutions pour la radiodiffusion

- Pénétration du marché Africain avec le nouveau produit innovant de la société - Grand Prix Export: rencontre des prospects au Kenya et en Tanzanie, création de nouvelles opportunités et implantation dans la zone.

Étés 2014, 2015,
2016 et 2017

Camping des Bastides***, Salles (47)

- Responsable de l'équipe de saisonniers, responsable animation, Service en salle et réception.

Étés 2010
Et 2011

Parc Naturoland, Penne d'Agenais (47)

- Traductrice en simultané + visites guidées

Formations

2017/2019
Major de promotion ✓

Master Commerce International
Université Bordeaux Montaigne, Bordeaux (33)

2015/2016
Major de promotion ✓

Licence professionnelle Développement International de la PME-PMI
Université Bordeaux Montaigne et Lycée Brémontier (33)
➤ Lauréate du Grand Prix Export

2013/2015
Major de promotion ✓

BTS Assistant(e) de Manager – Institut Saint Dominique, Pau (64)
➤ Option Relations Commerciales Internationales
➤ Obtention BTS avec la 3^e meilleure moyenne de l'académie de Bordeaux.